

- » CONSULTING
 - » KONZEPTE
 - » COACHING



360° LEISTUNGEN – UMFASSEND, VORAUSSCHAUEND

Für eine gesunde Gesellschaft entwickeln wir innovative, effiziente Lösungen mit einem hohen, qualitativen Nutzen für unsere Kunden und die Anwender unserer Produkte, um die Arbeit unserer Kunden bestmöglich zu optimieren und messbare Erfolge in der Rehabilitation zu unterstützen.

Hierbei gilt es, Ihren Bedarf durch Ausschöpfen sämtlicher Fachbereiche unseres Unternehmens passgenau aufeinander abzustimmen. Dazu erstellen wir Analysen, um durch kundenindividuelle Selektion die effizientesten Lösungen und Maßnahmen für Sie umzusetzen.

Sie allein entscheiden, welchen Teil der Betreuung Sie uns anvertrauen. Denn nicht jeder will oder kann gleich das große Ganze realisieren. Ob Existenzgründer, kleine Physiotherapie oder Rehazentrum einer Klinik-Gruppe, wir bieten allen Kunden das passende Konzept, eine erfolgsversprechende Strategie und die richtigen Produkte mit der entsprechenden After-Sales- Betreuung im Schulungsbereich und Technischen Service.

Egal, ob Sie nur ein Projekt mit uns als verlässlichen Partner umsetzen möchten oder wir die Komplett-Betreuung übernehmen sollen.

Unsere 360° Leistungen decken die Bereiche Consulting, Konzepte und Coaching ab.

Ihr proxoconsult Team



Michael Faßbender

Leiter Consulting und Vertrieb
Deutschland



Frank Kaiser

Key-Account-Manager Vertrieb
Deutschland, stellv. Leiter
Consulting, Ausbildungskoordinator



Scannen für mehr
Informationen

CONSULTING

FACHWISSEN – AUS DER PRAXIS FÜR DIE PRAXIS

Erfolgreich von der Gründung bis zur Umsatzsteigerung – mit unseren Consultingleistungen unterstützen wir Sie persönlich und Ihr Unternehmen von Anfang an.

Wir helfen Ihnen, wichtige Themen, wie Finanzierung, betriebswirtschaftliche Planung, Wirtschaftlichkeitsberechnung, Teamführung oder Prozessmanagement erfolgreich zu meistern.

Abhängig von Ihrer Ausgangssituation, tragen unsere Konzepte im Bereich der Heilmittelverordnung neben dem verbesserten Rehabilitationsergebnis Ihrer Patienten z. B. zur Steigerung der Behandlungskapazitäten, zur Umsatzsteigerung durch Selbstzahler oder zur Steigerung der Zuweisungen durch Rezepte bei und verschaffen Ihnen einen klaren Wettbewerbsvorteil im lokalen Markt durch Ihr Therapieangebot.



*Scannen für mehr
Informationen*



CONSULTING

FACHWISSEN – AUS DER PRAXIS FÜR DIE PRAXIS



Marktpotenzialanalyse

Für den Unternehmenserfolg gut vorbereitet

Mit dem Marktpotenzial identifizieren Sie das langfristige Wachstumspotenzial und die Entwicklung des Zielmarktes, um festzustellen, ob eine Etablierung in dem Markt Sinn macht.



Scannen für mehr Informationen



Betriebswirtschaftliche Planung

Sicherheit und Transparenz für den Therapieerfolg – Nicht nur im ersten Geschäftsjahr

Als Bestandteil der proxoconsult-Beratung hilft unser Software-Tool proxowin Leistungserbringen, über Neugründungen oder Investitionen in bestehenden Einrichtungen richtig zu entscheiden.



Scannen für mehr Informationen



Finanzierung

Für Ihren wirtschaftlichen Erfolg

Wer langfristig erfolgreich sein will, muss strategisch denken und handeln. Auf dieser Basis entwickeln wir für Sie langfristige Lösungen, individuell angepasst an Ihre ganz besonderen Anforderungen.



Scannen für mehr Informationen



Marketing

Patienten- und Kundengewinnung

Zur Steigerung Ihres Erfolgs haben wir für Sie immer die richtigen Marketingstrategien – erfolgserprobt und individuell zugeschnitten.



Scannen für mehr Informationen



Individuelle Raumplanung

Mit unserer langjährigen Expertise für medizinische Einrichtungen unterstützen wir Sie bei der Planung einer neuen Praxis oder bei der Geräteerweiterung bestehender Räumlichkeiten mit unserem Planungsservice.



Scannen für mehr Informationen



Praxis-/Zentrums-Nachfolgeregelung

Nachfolge – Übergabe – Verkauf

Unser Ziel ist es, Sie bei Ihrer Entscheidungsfindung des für Sie bestmöglichen Weges, für die Zukunft Ihres Unternehmens zu unterstützen, um diese individuell langfristig zu gestalten.



Scannen für mehr Informationen

KONZEPTE

MEDIZINISCHE ERFOLGSMODELLE

Viele unserer Kunden, von Rehabilitationseinrichtungen, Physiotherapiepraxen bis hin zu Gesundheitszentren, stehen heute vor verschiedenen Herausforderungen.

Dafür bieten wir Ihnen mit unseren medizinischen Konzeptlösungen ein innovatives Gesamtkonzept, um sowohl auf Patientenseite als auch aus Sicht der Einrichtungen einen optimalen Nutzen aus Therapie und Rehabilitation zu erreichen.

Je nach Bedarf entwickeln wir mit Ihnen eine systematisch zusammengestellte Kombination innovativer Trainings- und Therapiegeräte. Dabei ist der jeweilige Trainingstherapiebereich durch die Auswahl der Geräte und Therapiemethoden stets auf den individuellen Bedarf ausgerichtet.



Scannen für mehr
Informationen

Übersicht Flächen- und Geräteinsatz für die einzelnen Zulassungen

AMBULANTE REHABILITATION DRV

Gesamtfläche mindestens 1000 m²

EAP

Gesamtfläche mindestens 300 m², davon mindestens 80 m² Trainingsfläche

T-RENA

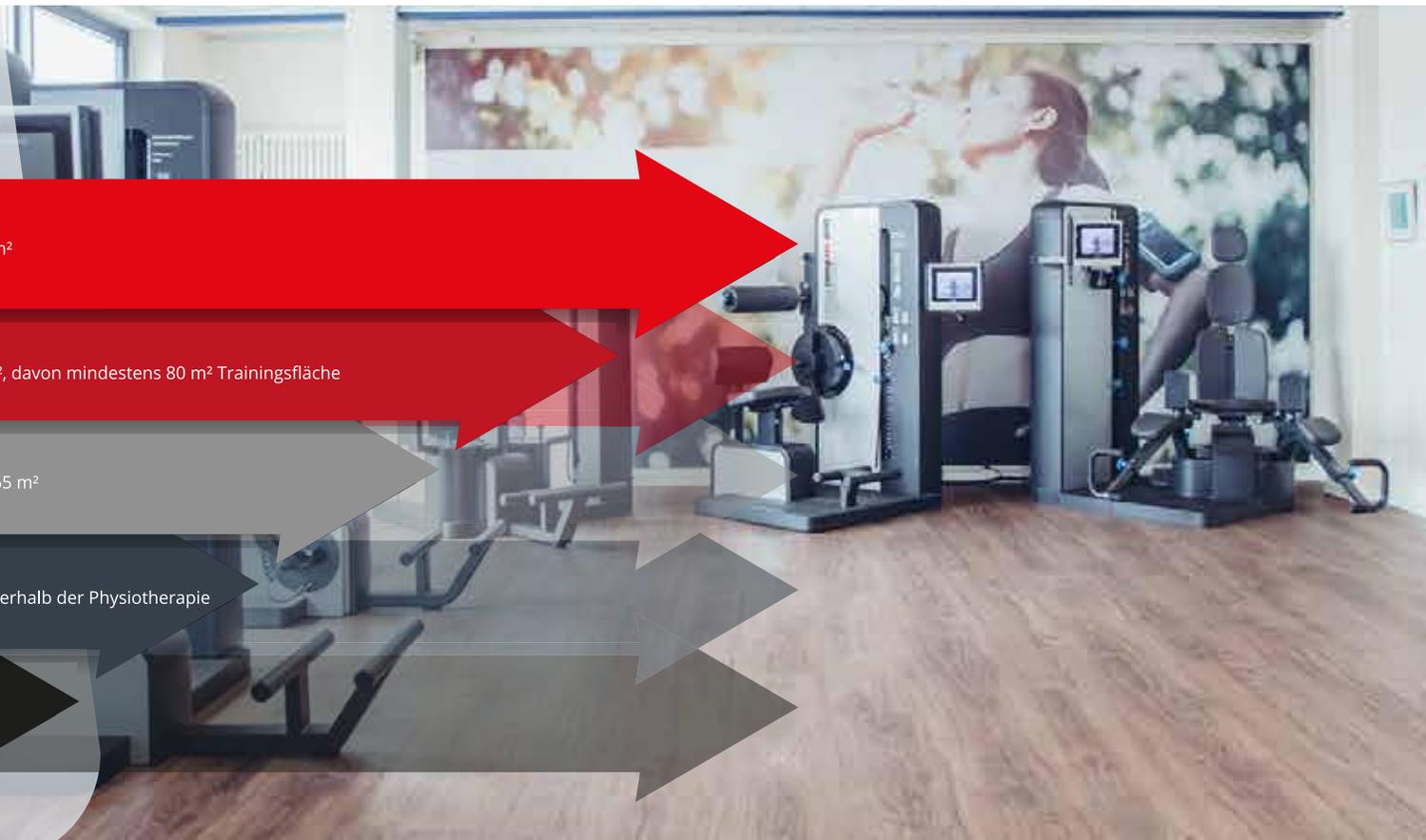
Auf der KGG-Fläche mindestens 65 m²

KGG

30 m² abgeschlossener Raum innerhalb der Physiotherapie

PHYSIOTHERAPIE

Mindestens 50 m², ohne KGG





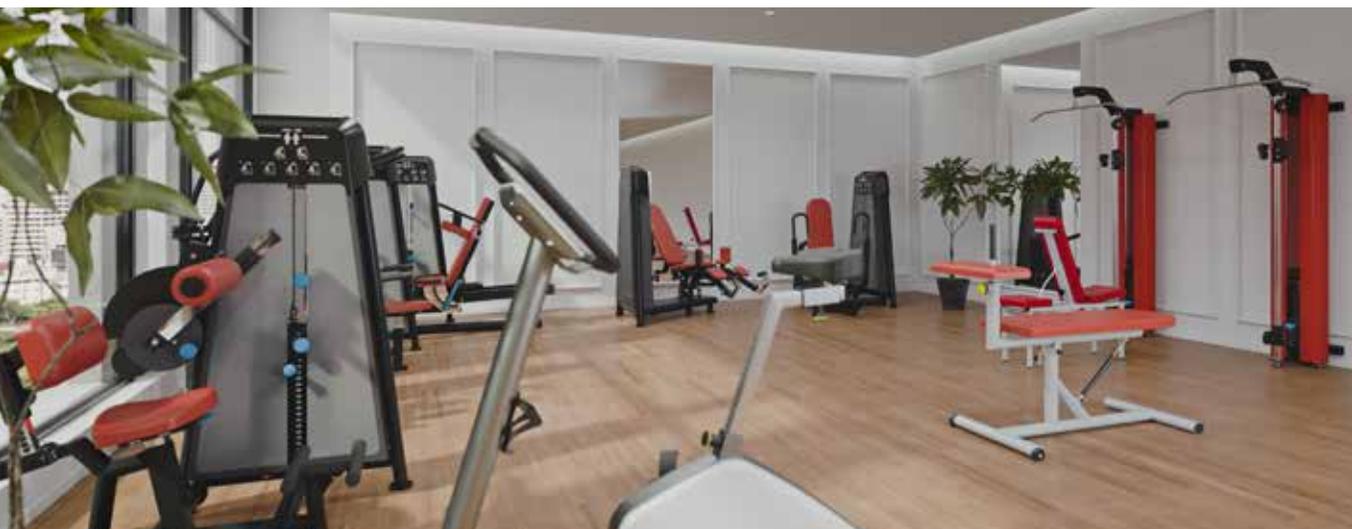
KRANKENGYMNASTIK AM GERÄT AUF KLEINSTEM RAUM

Die PhysioBOX KGG wurde für Physiotherapeuten konzipiert, die Krankengymnastik am Gerät anbieten und abrechnen möchten. Damit erweitern Sie Ihr Einrichtungsangebot bereits reichhaltig für Ihre Patienten: Neben den erforderlichen Medizinprodukten, die eine vielseitige Therapie ermöglichen, liefern wir Ihnen mit der Beratung über proxoconsult eine optimale Einstiegshilfe, damit Sie sicher und erfolgreich starten können.

Haben Sie bereits ein KGG-Angebot, bietet Ihnen die PhysioBOX KGG/T-RENA eine intelligente Auswahl an unterschiedlichen Geräten und Leistungen, mit denen Sie Ihr bisheriges KGG-Angebot sinnvoll erweitern können.

Vorteile:

- » Die PhysioBOX KGG als günstiges und therapeutisch sinnvolles Einstiegsmodul
- » Angebot und Abrechnung Krankengymnastik am Gerät
- » Erforderliche Medizinprodukte für ein vielseitiges Therapieangebot
- » Sie erweitern Ihr Einrichtungsangebot reichhaltig für Ihre Patienten
- » Viel Therapie auf kleinstem Raum
- » Optimale Einstiegshilfe über proxoconsult Beratung
- » Sicherer und erfolgreicher Start
- » Flexibler Ausbau mit der PhysioBOX KGG/T-RENA für unterschiedlichste Therapieschwerpunkte
- » Ihre Patienten werden zu Gesundheitskunden mit einem aktiveren und zufriedeneren Lebensstil



Scannen für mehr
Informationen



Scannen für mehr
Informationen

EAP SCHNELLER ZURÜCK INS LEBEN

Die Unfallversicherungsträger stellen eine umfassende medizinische Rehabilitation sicher. Für spezielle Verletzungen/Berufskrankheiten kann eine EAP (Erweiterte Ambulante Physiotherapie) in beteiligten Therapieeinrichtungen erforderlich werden.

Damit die Kombination aus Physikalischer Therapie, Trainingstherapie und Physiotherapie im Therapieverlauf bestmöglich wirken kann, erfolgt die EAP als Intensivprogramm mit täglich zwei bis drei Stunden Therapie pro Behandlungstag. Für ein optimales funktionelles Ergebnis in kürzester Zeit.



Scannen für mehr
Informationen



PRÄVENTION ALS ZUSATZANGEBOT

Mit der GESUNDHEITS-AMPEL bieten Sie Ihren Patienten und Kunden mit dem Präventionskurs nach § 20 SGB V zur aktiven und systematischen körperlichen Betätigung ein zusätzliches Angebot für Ihre Gesundheit, während Sie gleichzeitig die Refinanzierung Ihrer Geräte durch die Krankenkassen-Bezuschussung verbessern.

Wir bieten Ihnen mit der GESUNDHEITS-AMPEL einen gerätegestützten Präventionskurs inklusive eines Rundum-sorglos-Pakets und vermitteln Ihnen über das proxoconsult-Team alle notwendigen Schritte zur erfolgreichen Umsetzung dieses Kurses.

AUS- UND FORTBILDUNGEN

FÜR DIE ERFOLGREICHE PRAXISUMSETZUNG

3 PHASEN SYSTEM

Leitfaden zur Begleitung Ihrer Patienten aus der Akutphase zu einem dauerhaften und zufriedenen Gesundheitskunden.



Akut



Aufbau



Erhaltung

1. AKUTPHASE

Physiotherapeutische Befundung mit Definition des Patientenzieles, Funktionsanalyse der Muskelkraft und Bewegungsausmaß, differenzierte Diagnostik durch die Ermittlung der Dekonditionierungsstadien, Rückenschmerztherapie nach individuellen Vereinbarungen mit Krankenkassen.

2. AUFBAUPHASE

Analyse des Therapieergebnisses und Ermittlung der Defizite (Kraft, Beweglichkeit, Ausdauer), Definition des Therapiezieles in der Aufbauphase

3. ERHALTUNGSPHASE

Fortsetzung der Therapie zur Erhaltung der erzielten Erfolge durch regelmäßiges Training als Selbstzahler, Fortsetzung der Therapieerfolge und Förderung der Mobilität durch Rehasport in Verbindung mit nachhaltigem Training im Kraftgeräte-Zirkel.

Arzt und Therapie

Medizinisches Training

Beratung

Profitabel mit langfristigen Gesundheitskunden

- » Der Patienten-Traffic wird bereits in der Arztpraxis bis hin zur Stabilisierungs- und Erhaltungsphase geplant und kontrolliert
- » Patienten werden langfristig selbstzahlende Kunden
- » Durchschnittliche Steigerung des Rezeptwertes und Verkauf höherwertiger Heilmittel
- » Besseres Screening der Patientenverordnung, fest definierter Betreuungsaufwand und sichere Anwendung in der Patientenaufklärung
- » Hohe Patientenzufriedenheit und effektiver Verkauf von Selbstzahlerleistungen
- » Stärkere Wertschöpfung für Praxis und Patient



Scannen für mehr Informationen



Scannen für mehr
Informationen

ZERTIFIZIERTE ÄRZTEFORTBILDUNGEN FÜR EINE SICHERE PATIENTENVERSORGUNG

Unsere Ärztefortbildung vermittelt unter Berücksichtigung neuer wissenschaftlicher Erkenntnisse und medizinischer Verfahren das zum Erhalt und zur Weiterentwicklung der beruflichen Kompetenz notwendige Wissen in der Medizin und der medizinischen Technologie.

Sie umfasst sowohl fachspezifische als auch interdisziplinäre und fachübergreifende Kenntnisse, die Einübung von klinisch-praktischen Fähigkeiten sowie die Verbesserung kommunikativer und sozialer Kompetenzen.



Scannen für mehr
Informationen

KOMBI KGG/T-RENA FORTBILDUNGEN IMMER AM PULS DER ZEIT

Die MTT-/MAT-Fortbildung führt zu Ihrer gewünschten Qualifikation für die Durchführung der Position KGG und T-RENA.

Inhalt dieser Kombi-Fortbildung ist eine aktive Therapie mit dem Ziel, Kraft, Koordination, Ausdauer, Beweglichkeit und Schnelligkeit bei verschiedenen Krankheitsbildern zu verbessern.

Mit unseren Kooperationspartnern setzen wir das Angebot mit erfahrenen Referenten an unseren Ausbildungsstandorten um.

AUSBILDUNG ZUM PATIENTENMANAGER

Zusammen mit unseren Partnern, u. a. mit der Deutsche Berufsakademie Sport und Gesundheit der HVU Bildungsakademie gGmbH, bieten wir mit der Ausbildung zum Patienten-Manager ein hochqualifiziertes, wettbewerbsloses Alleinstellungsmerkmal für Ihre Einrichtung, schaffen ein nachhaltiges und zukunftsorientiertes Patienten- bzw. Kundenbindungsprogramm und unterstützen in der Kommunikation mit Ärzten.

Neben einer besseren Patientenversorgung erzielen Einrichtungen mit einem ausgebildeten Patienten-Manager oft ein Vielfaches des Umsatzes aus dem ersten Gesundheitsmarkt. Unsere Kunden erreichen im Vergleich zum bundesweiten Durchschnitt einen KKG-Anteil bis zu 25 % und erhöhen so ihre Umsätze.

Mehrwert für Ihre Einrichtung

- » Die Ausbildung bedeutet ein hochqualifiziertes, wettbewerbsloses Alleinstellungsmerkmal und schafft ein nachhaltiges und zukunftsorientiertes Kundenbindungsprogramm.
- » Der Kunde/Patient erhält durch den Gesundheitsberater den oft gewünschten "Pro Mensch" Ansatz. Er wird motiviert, „dranzubleiben“ und schafft somit für die therapeutischen Einrichtungen weitere finanzielle Möglichkeiten.
- » Zudem schafft die Ausbildung einen innovativen Ansatz für Ärzte, u. a. ihre Patienten an Einrichtungen mit Gesundheitsberatern zu verweisen und erreicht für die Einrichtungen eine Neuordnung im 1. und 2. Gesundheitsmarkt.



Scannen für mehr
Informationen

COACHING

RETURN ON INVEST – FÜR PRAXISINHABER, FÜHRUNGSKRÄFTE, MITARBEITER

Unsere Coachingangebote für Führungskräfte und Mitarbeiter verfolgen einen kreativen und zum Nachdenken anregenden Prozess, der Teilnehmer dabei unterstützt, angesichts zunehmender Komplexität im beruflichen Alltag, neue Ideen und alternative Lösungen selbstbewusst und mit größerer Entschlossenheit zu verfolgen.

So können Sie neue Perspektiven erkennen und eigene Lösungsansätze entwickeln, Ihre individuellen Stärken und Fähigkeiten im Berufsalltag praxisorientiert umsetzen und Ihre Ressourcen effizient einsetzen.



*Scannen für mehr
Informationen*



proxomed Medizintechnik GmbH

Daimlerstraße 6
63755 Alzenau
Tel. +49 6023 9168-0
info@proxomed.com
www.proxomed.com

